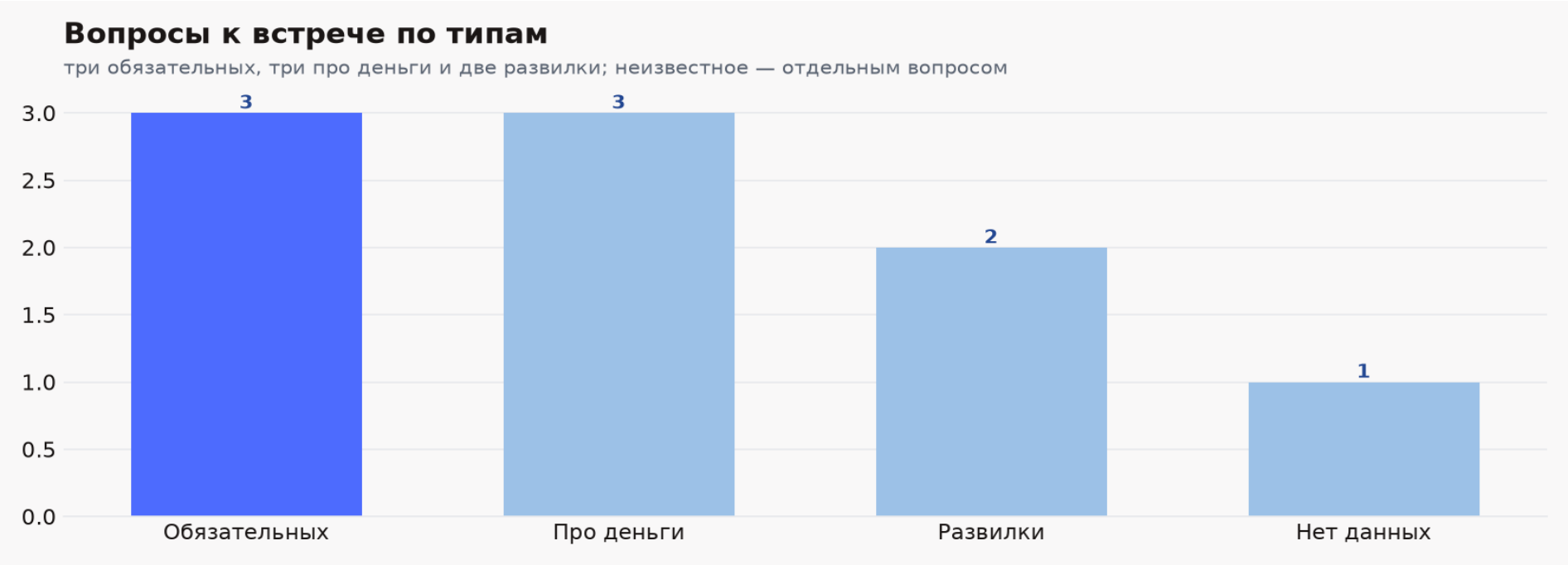
Досье к встрече · клиент «Северный сад» · 12.11.2026

Факты с источником, зачем каждый на встрече и какой риск, если он неверен

Фактов с источником	**11**
Вопросов	**8**
Неизвестно	**1**

Что знаем	Источник	Зачем на встрече	Риск, если неверно
Три точки в городе, четвёртая открывается в декабре	сайт клиента, 02.11	объём и срок поставки на открытие	сорванный срок открытия
Закупками занимается новый руководитель с октября	вакансия и новость, 14.10	кто подписывает и что любит	разговор не с тем человеком
Берут вазы 40–48 см, мелких не берут	история сделок, 2025–2026	ассортимент предложения	предложим не то
Платили с отсрочкой 30 дней, один раз — 47	карточка сделки	условия оплаты и график	разговор о цене вместо графика
Сезон — март и декабрь, пик закупки за 3 недели	история продаж по месяцам	повод и дата следующего контакта	опоздаем к сезону
Сменили поставщика керамики в августе	открытые источники, 08.2026	что не устроило у прежнего	повторим чужую ошибку
На сайте нет раздела с кашпо — ассортимент узкий	сайт клиента, 02.11	гипотеза о расширении	строим предложение на гипотезе
Ищут флориста, две вакансии	реестр вакансий, 05.11	рост объёма и склада	не учтём объём
Прежний спор: бой при доставке, 2 позиции	переписка, 09.2026	условия упаковки и приёмки	повторим спор
Решение по цене — выше закупщика	переписка, 04.2026	кому и что показывать	согласуем не с тем
Любят короткие письма, отвечают на конкретный вопрос	переписка, 2026	форма письма после встречи	письмо не прочтут
Неизвестно: кто платит за доставку	нет данных	задать вопрос на встрече	спор о деньгах после



1. Каждый факт — со ссылкой и датой; чего нет в источнике, помечено как неизвестное.
2. Вопросы делятся на три обязательных, три про деньги и две развилки.
3. Разбор после встречи: договорённости, неясное, следующий шаг с датой и владельцем.
4. Запись разговора — только с уведомлением второй стороны; иначе заметки.

ДАННЫЕ КЕЙСА СКОНСТРУИРОВАНЫ · МЕТОД: правила взяты из действующих норм и регламентов, цифры и участники придуманы